

# LICENCE PROFESSIONNELLE COMMERCE VENTE ET DISTRIBUTION

## CONDITIONS D'ACCÈS

Conditions d'accès à la filière et les pré-requis:

- Niveau d'accès : En 1ère année  
Baccalauréat Toutes Options
- Admission parallèle : En 2ème année.  
Validation de la première année d'une  
filière en économie, droit ou équivalent.
- Modalités d'accès :  
Etude de dossier.

## OBJECTIFS

La Filière 'Commerce, Vente et Distribution' est le résultat de demandes formulées notamment par de très nombreuses entreprises.

Toutes ces entreprises expriment le souhait de pouvoir recruter des étudiants formés plus spécifiquement aux exigences et spécificités de la fonction distribution et gestion de point de vente, et capables d'assurer des postes à responsabilité.

Il s'agit de :

- Préparer des spécialistes aux fonctions commercialisation et distribution des entreprises.
- Former à des fonctions de responsabilité tant au niveau de la gestion d'un centre de profit qu'au niveau de fonctions de distribution, dans les secteurs de l'industrie, de la grande distribution, de la distribution spécialisée et du commerce.
- Accroître des capacités d'autonomie pour des métiers qui exigent une très forte implication et une très forte réactivité.

## DÉBOUCHÉS

- Chef de secteur
- Responsable régional des ventes
- Responsable merchandising
- Chef de département
- Chef de service commercial
- Responsable du service de distribution

## APPROCHES PÉDAGOGIQUES

- Cours magistral;
- Travaux dirigés;
- Travaux pratiques;
- Visites d'entreprise;
- Dossier d'entreprise;
- Jeu de simulation;
- Travaux de groupe;
- Exposés devant des jurys;
- Proposition de certification internationale en parallèle via des plates formes.

## POURSUITE DES ÉTUDES

- 4<sup>ème</sup> année « Marketing et Communication »
- 4<sup>ème</sup> année « Ressources Humaines »
- 4<sup>ème</sup> année « Commerce International »

Rejoignez-nous

